

Mein Kunde bietet sehr erfolgreich und weltweit Service- und Beratungsdienstleistungen im Bereich Compliance und zur Erfüllung der Produktverantwortung für Verpackungen, Elektrogeräten und Batterien an. Für das motivierte, multikulturelle Team suchen wir baldmöglichst Sie als

Head of Sales (m/w/d)

Für diese vielfältige, neu geschaffene Position bringen Sie mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb komplexer Dienstleistungen oder aus der Beratung mit. Sie können ein Team weiterentwickeln und Mitarbeiter erfolgreich führen. Eine selbständige Arbeitsweise sowie kunden- und teamorientiertes Denken runden ihr Profil ab.

Die Aufgabe:

- Verantwortliche Führung des Bereichs Sales.
- Akquise und Betreuung von A-Kunden.
- Planung und Steuerung des Online-Marketings.
- Aufteilung des generierten leads auf ihre Mitarbeiter und Steuerung der Ergebnisse
- Weiterentwicklung der Vertriebsstrategien und Abstimmung mit der Geschäftsführung

Unsere Erwartungen:

- Sie haben mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen und konnten nachweislich Führungserfahrungen sammeln.
- Sie haben Erfahrung mit der Planung und Umsetzung von Online-Kampagnen zur Kontaktgenerierung.
- Sie haben einen passenden Studienabschluss, z.B. als Betriebswirt.
- Sie sind wirklich vertraut mit Excel und haben gute Kenntnisse in Datenbanken.
- Ihr Deutsch und Englisch sind fließend in Wort und Schrift.

Das Angebot:

- Ein moderner, sicherer Arbeitsplatz in Köln
- Eine exzellente Entwicklungsperspektive in einem schnell wachsenden Unternehmen.
- Die Mitarbeit in einem dynamischen, internationalen Team mit flachen Hierarchien, Abwechslung und Spaß.

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Einkommenserwartung per e-mail an unseren Berater Herrn Dr. Alexander Seidel: dr.alexander.seidel@drseidel.com. Oder rufen Sie Ihn an! Dr. Seidel steht Ihnen für weitere Informationen gerne unter 0178-4731200 zur Verfügung.